



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ

ЕВРОПЕЙСКИ ФОНД ЗА РЕГИОНАЛНО РАЗВИТИЕ

ИНВЕСТИРАМЕ ВЪВ ВАШЕТО БЪДЕЩЕ!



БЪЛГАРСКО ПРАВИТЕЛСТВО

Сдружение в частна форма „Агенция за развитие на Северозападна България“

гр. Монтана, Р. Българска, „Марица“,  
ул. „Джордж Вашингтон“ 1  
Тел: +359 080 490 002;  
+359 080 010 013

РУМЪНИЯ - БЪЛГАРИЯ



Interreg



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ

## МЕТОДИКА ЗА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ

### 1. Общи положения

За всяка отделна оферта, която отговаря на изискванията на ПМС № 160/01.07.2016 г. и изискванията на Бенефициента, назначените оценители извършват класация въз основа на критерия по чл. 53, ал.4 от ЗУСЕСИФ и чл. 3, ал.2, т.3 от ПМС № 160/01.07.2016 г. „оптимално съотношение качество - цена“.

С методиката за оценяване на офертите се:

- Определят показателите за определяне на комплексната оценка и тяхната относителна тежест;
- Дават указания за определяне на оценката по всеки показател и за определяне на комплексната оценка на офертите;
- Дават указания за класиране на офертите, съответно на Кандидатите в процедурата.

При определяне на изпълнител класирането на допуснатите до участие оферти се извършва на база получената от всяка оферта „Комплексна оценка“ (K), като сума от индивидуалните оценки по предварително определените показатели.

Офертите се оценяват по съответния показател за качество от оценителите, като оценките се основават на сравнителен анализ на предложенията на Кандидатите и на обективни експертни заключения, с които се установява техническото качество на офертите както следва:

### 2. Показатели, относителна тежест в комплексната оценка и методика за оценка на офертите

2.1. Показателите, по които ще се определи икономически най-изгодната оферта по критерий „оптимално съотношение качество - цена“ и тежестта на всеки един от тях в комплексната оценка на офертата са както следва:

**Фп** - финансова оценка - с относителна тежест 40% в комплексната оценка;

**Тп** - техническа оценка - с относителна тежест 60% в комплексната оценка;

2.2. Комплексната оценка (K) на всяка оферта ще се определя съгласно следната формула:

$$Kn = \Phi n + Tn,$$

където:

*n* - е пореден номер на офертата;

2.3. Финансовата оценка ( $\Phi n$ ) се изчислява по формулата:

$$\Phi n = (Vmin/Vn) \times 40,$$

където:

$\Phi n$  е финансовата оценка на съответния Кандидат;

*Vmin* е минималната цена офертирана от Кандидат;

*Vn* е цената на оценявания Кандидат

Числото 40 е коефициент, отразяващ относителна тежест от 40 на сто на показателя „финансова оценка” в комплексната оценка на офертите.

Оценките в точки по показателя „финансова оценка” се изчисляват с точност до втория знак след десетичната запетая.

**Максимален брой точки за Финансова оценка - 40**

2.4. Техническа оценка (T)

Техническата оценка (T) - Концепция, включително организация и методология за изпълнение на поръчката - максимален брой точки 1

$$Tn = T \times 60$$

**Максимален брой точки за Техническа оценка - 60**

Числото 60 е коефициент, отразяващ относителна тежест от 60 на сто на показателя „техническа оценка” в комплексната оценка на офертите.

Числото 60 е коефициент, отразяващ относителна тежест от 60 на сто съответно на показателя T „Концепция, включително организация и методология за изпълнение на поръчката” в комплексната оценка на офертите.

Максималната комплексна оценка, която може да получи една оферта, е 100 точки.

**ОЦЕНКА НА ТЕХНИЧЕСКОТО ПРЕДЛОЖЕНИЕ НА КАНДИДАТА**  
**ТАБЛИЦА ЗА ОЦЕНКА**

ПОКАЗАТЕЛ	Брой точки
<b>Т - Концепция, включително организация и методология за изпълнение на поръчката</b>	<b>1</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>Кандидатът е представил пълна обосновка за изпълнението на предмета на поръчката, относно излъчването на промоционалните филми.</li> <li>Кандидатът показва познаване на целта и спецификата на дейността свързани с успешното реализиране на проекта във връзка с изискванията на Бенефициента.</li> <li>Кандидатът е предложил методика за изпълнение на посочената от него дейност, необходима за изпълнение на поръчката, като е изброил очакваните резултати и как ще бъдат постигнати при изпълнението, както и визия и концепция за реализация на поръчката.</li> <li>Кандидатът е предложил експертна и резултатна организация на работата, като е показал взаимодействие с Бенефициента преди и по време на изпълнение на дейността.</li> <li>Процесът на изпълнение на дейността показва пряка връзка с времевото му обезпечение.</li> <li>Концепцията, включително организацията и методологията за изпълнение на поръчката, е обвързана с приложения медия план на излъчване на промоционалните филми /Приложение №3/.</li> <li>Всички излъчвания на филмите са в най-гледаното време в трите телевизии.</li> </ul>	<b>1</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>Кандидатът е представил обосновка за изпълнението на предмета на поръчката.</li> <li>Кандидатът показва познаване на целта и спецификата на дейността свързани с успешното реализиране на проекта във връзка с изискванията на Бенефициента.</li> <li>Кандидатът е предложил методика за изпълнение на посочената от него дейност, необходими за изпълнение на поръчката, като е изброил очакваните резултати, но не е посочил как ще бъдат постигнати при изпълнението, както и непълна визия и концепция за реализация на поръчката.</li> <li>Кандидатът е предложил организация на работата, като е показал взаимодействие с Бенефициента преди и по време на изпълнение на дейността.</li> <li>Процесът на изпълнение на дейността не показва пряка връзка с времевото му обезпечение.</li> <li>Концепцията, включително организацията и методологията за изпълнение на поръчката, е обвързана с приложения медия план на излъчване на промоционалните филми (Приложение №3)</li> <li>Не всички излъчвания на филмите са в най-гледаното време в трите телевизии.</li> </ul>	<b>0.5</b>

ПОКАЗАТЕЛ	Брой точки
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Кандидатът е представил непълна обосновка за изпълнението на предмета на поръчката.</li> <li>• Кандидатът показва слабо познаване на целта и спецификата на дейността, свързани с успешното реализиране на проекта във връзка с изискванията на Бенефициента.</li> <li>• Кандидатът е предложил методика за изпълнение на дейностите, необходима за изпълнение на поръчката, в която само е преповторена информацията, предоставена в пълното описание на предмета на поръчката и техническото задание. Кандидатът не е посочил как ще бъдат постигнати очакваните резултати от изпълнението на дейността, както и не е представил визия и концепция за реализация на поръчката.</li> <li>• Кандидатът е предложил организация на работата, която не показва взаимодействие с Бенефициента преди и по време на изпълнение на необходимата дейност.</li> <li>• Процесът на изпълнение на дейността не показва пряка връзка с времевото му обезпечение.</li> <li>• Концепцията, включително организацията и методологията за изпълнение на поръчката, е обвързана с приложения медия план на излъчване на промоционалните филми (Приложение №3).</li> <li>• Нито едно от излъчванията на филмите не е в най-гледаното време в трите телевизии.</li> </ul>	0.1

### Дефиниции:

Под „пълно“ следва да се разбира описание, обяснение, изброяване, което цялостно отчита и е насочено към специфичния предмет на поръчката. Представени са всеобхватно всички аспекти на посочените по-горе компоненти на показателя Т „Концепция, включително организация и методология за изпълнение на поръчката“, „пълно описание“ означава и описание, което е недвусмислено и не създава необходимост от тълкуване от страна на оценителната комисия.

Под „най-гледано време“ следва да се разбира излъчване непосредствено преди или след информационно-публицистични предавания и новинарски емисии или реалити програми в часовия диапазон от 16:30 часа до 22:30 часа

### 3. Класирането на офертите ще се извършва в низходящ ред

3.1. Класирането на офертите, респективно на кандидатите, се извършва по низходящ ред на получената комплексна оценка на офертите, като на първо място се класира кандидатът, който е получил най-висока комплексна оценка на представената от него оферта.

3.2. Кандидатът, класиран на първо място, се предлага от оценителите за изпълнител на процедурата.

3.3. Кандидат, който не е описал: „Концепция, включително организация и

методология за изпълнение на поръчката, включваща: Обосновка, където кандидатът описва своето разбиране за изпълнението на предмета на поръчката; Цел на поръчката, където кандидатът описва своето виждане относно крайния резултат от изпълнението на проекта, в съответствие с изискванията на Бенефициента; Методология за изпълнение на поръчката, където кандидатът описва своето предложение относно методологията, чрез която планира да изпълни поръчката, включително: визия на реализацията на поръчката, концепция за реализацията на поръчката; Организация на работата, където кандидатът описва своето виждане относно организационната структура за изпълнение на поръчката“, ще бъде отстранен.