



ОБЩЕСТВЕНА ПОРЪЧКА С ПРЕДМЕТ: „ДОСТАВКА НА ОБОРУДВАНЕ - ИЗЛОЖБЕНИ ПАЛАТКИ И МОБИЛНА СЦЕНА“

МЕТОДИКА ЗА ОПРЕДЕЛЯНЕ НА КОМПЛЕКСНАТА ОЦЕНКА

В процедурата за определяне на изпълнител по чл. 51 от ЗУСЕСИФ и ПМС № 160/01.07.2016 г., за изпълнител се определя кандидатът, предложил икономически най-изгодна оферта, която включва критерият „Оптимално съотношение качество-цена“. Класирането на допуснатите до участие оферти се извършва на база получената от всяка оферта „Комплексна оценка“ - (КО), като сума от индивидуалните оценки по предварително определените показатели.

1. Комплексна оценка на офертите

Класирането на участниците се извършва по степен на съответствие на офертите с предварително обявените условия от Възложителя по низходящ ред на получената **Комплексна оценка (КО)**, изчислена като сума от оценките по показателите „Техническа оценка“ и „Финансова оценка“ на офертите по формула $КО = ТО + ФО$.

Показателите за оценка на офертите и тяхната относителна тежест за определяне на комплексната оценка, са както следва:

- Техническа оценка (ТО): с относителна тежест 60 % в комплексната оценка.
- Финансова оценка (ФО): с относителна тежест 40 % в комплексната оценка.

Максималната абсолютна стойност на комплексната оценка (КО) е 100 точки. Оценките по отделните показатели се представят в числово изражение с точност до втория знак след десетичната запетая. Когато комплексните оценки на две или повече оферти са равни, с предимство се класира офертата, в която се съдържа по-ниска предложена цена, съобразно разпоредбите на чл. 53, ал. 4 от ЗУСЕСИФ и чл. 3, ал. 2, т. 3 от ПМС 160/01.06.2016 г. Ако участниците не могат да бъдат класирани в съответствие с чл. 53, ал. 4 от ЗУСЕСИФ и чл. 3, ал. 2, т. 3 от ПМС 160/01.06.2016 г., комисията провежда публично жребий за определяне на изпълнител между класираните на първо място оферти.



2. Определяне на оценките по всеки показател

А) Техническа оценка (T0) - представлява оценката на техническото предложение на участника, включваща под-показателите: срок на доставка - (T01) и гаранционен срок - (T02).

Техническата оценка (T0), изчислена като сума от оценките по показателите = (T01) + (T02)

Максималният брой точки - 60.

Под-показател T01 - „Срок на доставка” в календарни дни

Срокът на доставка, следва да е не по-малко от 7 (седем) календарни дни и не следва да превишава 30 (тридесет) календарни дни, като започва да тече от датата на подписване на договора за изпълнение на поръчката.

Предложеният срок следва да е цяло число!

Предложения, в които предложените срокове за изпълнение са извън зададената рамка в календарни дни ще бъдат отстранени от участие в процедурата!

Максималният брой точки - 30 получава офертата, която е с най-кратък срок на доставка с относително тегло в комплексната оценка 0,30.

Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-бързия срок на доставка по следната формула:

$$T01 = 100 * T01_{\min} / T01_{\text{уч. n}} * 0,30$$
, където
T01_{min} е най-бързия (краткия) срок на доставка;
T01_{уч. n} е срока за доставка на n-я участник;
0,30 - е относителното тегло на показателя.

Под-показател T02 - „Гаранционен срок” в календарни месеци

Гаранционният срок за поддържане (сервиз) на оборудването, следва да е не по-малко от 24 (двадесет и четири) месеца и не следва да превишава 60 (шестдесет) месеца.

Предложеният срок следва да е цяло число!



Предложение, в което предложеният гаранционен срок е извън зададената рамка ще бъде отстранено от участие в процедурата!

Максималният брой точки - 30, получава офертата, която е с най-висок (дълъг) срок за гаранционна поддръжка (сервиз) с относително тегло в комплексната оценка 0,30.

Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-голямото предложено време за гаранционна поддръжка (сервиз) по следната формула:

$TO2 = 100 * TO2_{уч. n} / TO2_{max} * 0,30$, където,
 $TO2_{уч. n}$ е срока за гаранционна поддръжка на n-я участник;
 $TO2_{max}$ е най-висок (дълъг) срок на гаранционна поддръжка;
0,30 - е относителното тегло на показателя.

Б) Финансовата оценка (ФО) - представлява оценка на Ценовото предложение на участника, включващо цената за изпълнение на дейностите.

Предложение, в което предложената цена за изпълнение надвишава финансовия ресурс, с който Възложителят разполага, за всяка обособена позиция, включена в спецификацията, ще бъде отстранено от участие в процедурата!

Максималният брой точки - 40, получава офертата, която е с най-ниска обща цена, с относително тегло в комплексната оценка 0.40.

Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-ниската предложена цена по следната формула:

$FO = 100 * FO_{min} / FO_{уч. n} * 0,40$, където
 FO_{min} е най-ниската предложена цена в лева;
 $FO_{уч. n}$ е цената на n-я участник;

0,40 - е относителното тегло на показателя.

При определяне на оценката по показателите и под-показателите, както и при определяне на комплексната оценка, изчисленията по формулите се правят до втория знак след десетичната запетая!

Офертата получила най-висока комплексна оценка, се класира на първо място.