



## Методика за оценка на оферти

Публична покана по чл. 51 от ЗУСЕСИФ

за определяне на изпълнител на поръчка в процедура с предмет

Организиране и провеждане на събития по проекти DTP2-055-2.2 и DTP3-320-3.1 по Програма за транснационално сътрудничество Дунав 2014-2020.

Възложителят със заповед определя нечетен брой лица, които да разгледат и оценят получените оферти. Комисията отваря офертите по реда на тяхното постъпване и обявява ценовите предложения. Представител на участника се допуска след удостоверяване на неговата самоличност, а в случай на упълномощаване и представяне на изрично пълномощно с подпис и печат, без нотариална заверка на подписа. С извършването на изброените действия приключва публичната част от заседанието на комисията.

В процедура по чл.51 от ЗУСЕСИФ и ПМС № 160/01.07.2016 г. за избор на изпълнител с предмет „Организиране и провеждане на събития по проекти DTP2-055-2.2 и DTP3-320-3.1 по Програма за транснационално сътрудничество Дунав 2014-2020“ в обявлението възложителят е посочил критерий за оценка на офертите „най-ниска цена“

В „Методиката за оценка на офертите“ от документацията за участие са конкретизирани и точно определени отделните показатели и съответните им относителни тегла в комплексната оценка, както следва:

### По обособена позиция 1

Показател	Относително тегло	Символно обозначение
Предложена цена за присъствени срещи	80 % (0,80)	Ц1
Предложена цена за виртуално срещи	20 % (0,20)	Ц2

Указания за определяне на оценката по всеки показател:

**Показател 1** – Предложена цена за присъствени срещи с тегло в комплексната оценка – 0,80 (80 % от комплексната оценка).

Оценката по показателя се определя по формулата:

$$Ц1 = \frac{80 \cdot ЦПn}{100}, \text{ където:}$$

Ц1 – оценката по показателя

ЦПn - предложена цена за присъствени срещи от n-ия участник



**Показател 2** – Предложена цена за виртуални срещи с тегло в комплексната оценка – 0,20 (20 % от комплексната оценка).

Оценката по показателя се определя по формулата:

$$Ц2 = \frac{20 \cdot ЦВn}{100}, \text{ където:}$$

Ц2 – оценката по показателя

ЦВn - предложена цена за виртуални срещи от n-ия участник

Комплексната оценка по всеки показател се получава като сума от оценките на офертата по двата показателя, изчислени по формулата:

$$КО_1 = Ц1 + Ц2$$

#### По обособена позиция 2

Показател	Относително тегло	Символно обозначение
Предложена цена за присъствени срещи	80 % (0,80)	Ц1
Предложена цена за виртуално срещи	20 % (0,20)	Ц2

Указания за определяне на оценката по всеки показател:

**Показател 1** – Предложена цена за присъствени срещи с тегло в комплексната оценка – 0,80 (80 % от комплексната оценка).

Оценката по показателя се определя по формулата:

$$Ц1 = \frac{80 \cdot ЦПn}{100}, \text{ където:}$$

Ц1 – оценката по показателя

ЦПn - предложена цена за присъствени срещи от n-ия участник

**Показател 2** – Предложена цена за виртуални срещи с тегло в комплексната оценка – 0,20 (20 % от комплексната оценка).

Оценката по показателя се определя по формулата:

$$Ц2 = \frac{20 \cdot ЦВn}{100}, \text{ където:}$$

Ц2 – оценката по показателя

ЦВn - предложена цена за виртуални срещи от n-ия участник



Комплексната оценка по всеки показател се получава като сума от оценките на офертата по двата показателя, изчислени по формулата:

$$KO_2 = C_1 + C_2$$

Когато получените оценки не са цели числа, а десетични дробни, те следва да се закръглят до втория знак след десетичната запетая.

Ако не са налице основания за отстраняване на участниците, Комисията ги класира съгласно критерият за оценка „най-ниска цена“.

Офертата получила най-ниската комплексна оценка, се класира на първо място за съответната обособена позиция. Комисията съставя протокол за разглеждането и оценката на офертите и за класирането на участниците по обособените позиции. Протоколът се представя на възложителя за утвърждаване, след което в един и същ ден се изпраща на участниците.

Възложителят сключва договор с участника класиран на първо място, съгласно предложените от него условия и стойности. Възложителят може последователно да предложи сключване на договор при условията посочени по-горе с участника, класиран на второ място, когато участникът, който е имал право да сключи договора откаже да сключи договор.