



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ  
ЕВРОПЕЙСКИ ФОНД ЗА  
РЕГИОНАЛНО РАЗВИТИЕ



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА  
ИНОВАЦИИ И  
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТ

## МЕТОДИКА ЗА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ

### I. Вид процедура: „избор с публична покана“

### II. Обект на процедурата: Доставка, чрез покупка

### III. Предмет на оценка по настоящата методика:

Доставка, монтаж и пускане в експлоатация на оборудване в следните обособени позиции:  
Обособена позиция 1: Автоматична високотемпературна поялна машина за циркулярни триони с твърдосплавни (волфрам-карбидни) пластини- 1 бр  
Обособена позиция 2: ЦПУ автоматична двойна ъглошлайфаща машина за циркулярни триони с твърдосплавни (волфрам-карбидни) пластини- 1 бр  
Обособена позиция 3: 5-осова шлайфаща машина за заготовки от бързорежеща стомана- 1 бр

### IV. Цели на методиката

Методиката има за цел да бъде определен начина за оценяване на офертите, с цел избор на икономически най-изгодната оферта. В съответствие с чл.51 от ЗУСЕСИФ и ПМС 160/01.07.2016г. **СТИЙЛ ПРОДАКШЪН ЕООД**, ще прилага критерий „Оптимално съотношение качество - цена“. Класирането на допуснатите до участие оферти след извършване на проверка за съответствие по документи и съответствие по технически и функционални характеристики, ще се извършва на база получената от всяка оферта Комплексна оценка - (КО), като сума от индивидуалните оценки по определените предварително критерии. Класирането на офертите се извършва по низходящ ред на получената комплексна оценка, като на първо място се класира офертата с най-висока оценка.

*Ще бъдат оценявани оферти, отговарящи на минималните технически и функционални характеристики, съгласно техническата спецификация на кандидати, представили в пълнота, валидни документи.*

### МЕТОДИКА ЗА ОЦЕНКА(ПРИЛОЖИМА ЗА ВСЯКА ОБОСОБЕНА ПОЗИЦИЯ):

Показател - П (наименование)	Относително тегло	Максимално възможен брой точки	Символно обозначение ( точки по показателя)
1	2	3	4

----- [www.eufunds.bg](http://www.eufunds.bg) -----

Този документ е създаден по проект BG16RFOP002-2.071-0001 Повишаване конкурентоспособността, подобряване на капацитета и експортния потенциал на СТИЙЛ ПРОДАКШЪН ЕООД чрез придобиване на високоспециализирани дълготрайни материални активи, финансиран по Оперативна програма „Иновации и конкурентоспособност“ 2014-2020, чрез Водено от общностите местно развитие, съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от СТИЙЛ ПРОДАКШЪН ЕООД и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Управляващия орган.



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ  
ЕВРОПЕЙСКИ ФОНД ЗА  
РЕГИОНАЛНО РАЗВИТИЕ



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА  
ИНОВАЦИИ И  
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТ

1.Предложена цена – П 1	30 % (0,30)	100	Т ц
4. Срок за изпълнение -П2 Предложен срок не по-малък от 110 календарни дни и не по-дълъг от 240 календарни дни <i>Предложения, попадащи извън посочения диапазон, ще бъдат предложени за отстраняване и няма да бъдат разглеждани.</i>	70%(0,70)	100	Т д.

В колона № 1 са посочени определените показатели с техните обозначения; в колона № 2 са посочени относителните тегла на всеки показател, като процент от комплексната оценка (до 100%); в колона № 3 е посочен максимално възможният брой точки (еднакъв за всички показатели); в колона № 4 е дадено символното обозначение на точките, които ще получи дадена оферта в конкретен показател.

### Указания за определяне на оценката по всеки показател :

**Показател 1 - „Предложена цена”, с максимален брой точки – 100 и**  
относително тегло в комплексната оценка – 0,30.

Максималният брой точки получава офертата с предложена най-ниска цена -100 точки. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-ниската предложена цена по следната формула:

$$T_{ц} = 100 \times \frac{C_{min}}{C_n}, \text{ където:}$$

“100” е максималните точки по показателя ;  
“Cmin” е най-ниската предложена цена ; “Cn ”е  
цената на n-я участник.

Точките по първия показател на n-я участник се получават по следната формула:  $P1 = T_{ц} \times 0,30$ , където:  
“0,30” е относителното тегло на показателя.

**Показател 2 – “Срок за изпълнение” (Т д), с максимален брой точки - 100 и относително тегло – 0,70**

Максималният брой точки получава офертата/те, която/които е с предложени най-кратък срок за изпълнение в календарни дни. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-кратък предложен срок по следната формула:

$$T_{д} = 100 \times \frac{C_{min}}{C_n}, \text{ където:}$$

----- [www.eufunds.bg](http://www.eufunds.bg) -----

Този документ е създаден по проект BG16RFOP002-2.071-0001 Повишаване конкурентоспособността, подобряване на капацитета и експортния потенциал на СТИЙЛ ПРОДАКШЪН ЕООД чрез придобиване на високоспециализирани дълготрайни материални активи, финансиран по Оперативна програма „Иновации и конкурентоспособност“ 2014-2020, чрез Водено от общностите местно развитие, съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от СТИЙЛ ПРОДАКШЪН ЕООД и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Управляващия орган.



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ  
ЕВРОПЕЙСКИ ФОНД ЗА  
РЕГИОНАЛНО РАЗВИТИЕ



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА  
ИНОВАЦИИ И  
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТ

С n

“100” е максималните точки по показателя ;

“Сmin” е най-краткият предложен срок за изпълнение в календарни дни;

“Сn ”е предложеният срок за изпълнение в календарни дни на n-я участник;

Точките по 2 показател на n-я участник се получават по следната формула:

**П 2 Т д х 0,70**, където:

“0,70” е относителното тегло на показателя.

Комплексната оценка /КО/ на всеки участник се получава като сума от оценките на офертата по 2 показателя, изчислени по формулата:

$$КО = П 1 + П 2$$

**Забележка: Получената оценка за всеки показател се закръглява с точност до 0,01.**

Офертата получила най-висока комплексна оценка, се класира на първо място.

----- [www.eufunds.bg](http://www.eufunds.bg) -----

*Този документ е създаден по проект BG16RFOP002-2.071-0001 Повишаване конкурентоспособността, подобряване на капацитета и експортния потенциал на СТИЙЛ ПРОДАКШЪН ЕООД чрез придобиване на високоспециализирани дълготрайни материални активи, финансиран по Оперативна програма „Иновации и конкурентоспособност“ 2014-2020, чрез Водено от общностите местно развитие, съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от СТИЙЛ ПРОДАКШЪН ЕООД и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Управляващия орган.*