

МЕТОДИКА ЗА ОПРЕДЕЛЯНЕ НА КОМПЛЕКСНАТА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ

по процедура за избор на изпълнител с публична покана с предмет: „Доставка на един брой нов, неупотребяван лек автомобил, предвиден за закупуване по проект “Euroaction SA - Agro Bio Consulting Ltd” съфинансиран от Европейския съюз чрез Програма за трансгранично сътрудничество

ИНТЕРРЕГ V-A Гърция – България 2014 – 2020“

Методиката за определяне на комплексната оценка на офертата съдържа точни указания за определяне на оценката по всеки показател и за определяне на комплексната оценка на офертата, включително за относителната тежест, която възложителят дава на всеки от показателите за определяне на икономически най-изгодната оферта.

Възложителят прилага методиката по отношение на всички, допуснати до оценка оферти, без да я променя.

Оценката на офертите по настоящата процедура ще се извърши по критерия “Икономически най-изгодна оферта”, въз основа на следните показатели:

Таблица № 1:

Показател - П (наименование)	Относително тегло	Максимално възможен брой точки	Символно обозначение (точките по показателя)
1	2	3	4
1. Предложена цена – П 1	70% (0,70)	70	Т ц
2. Срок на доставка - П 2	30% (0.30)	30	Т д

Показател № 1: „Предложена цена” (Тц) – с максимален брой точки 70 и относителна тежест в комплексната оценка 0,70.

----- www.eufunds.bg -----
Този документ е създаден в рамките на проект с Договор за субсидия № B5.3d.37/16.12.2020 “Euroaction SA - Agro Bio Consulting Ltd” с акроним “EUR.AGRO”. Проектът е съфинансиран от Европейския фонд за регионално развитие (ЕФРР) и националните фондове на страните, участващи в Програмата за трансгранично сътрудничество ИНТЕРРЕГ V-A “Гърция - България 2014 – 2020”. Отговорност за съдържанието на документа се носи от Агро Био Консултинг ЕООД и при никакви обстоятелства не може да се счита, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз, участващите страни, Управляващия орган и Съвместния секретариат.



Максималният брой точки – 70 точки получава офертата с предложена най-ниска обща цена. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-ниската предложена цена по следната формула:

$$T_{\text{ц}} = 70 \times \frac{Ц_{\text{min}}}{Ц_{\text{n}}},$$

където:

“70” – максималните точки по критерия (Т_ц);

Ц_{min} – е най-ниската предложена цена от участник;

Ц_n – цената, предложена от конкретния участник по критерия (Т_ц);

Точките по първия показател на всеки от участниците в процедурата се получават по следната формула:

$P_1 = T_{\text{ц}} \times Q_1$, където:

$Q_1 = 0,70$ е относителната тежест на показателя.

Показател № 2: „Срок на доставка” (Т_д) – с максимален брой точки 30 и относителна тежест в комплексната оценка 0,30.

Максималният брой точки (Т_д) – 30 точки получава офертата с предложен най-кратък срок на доставка до 30 дни. На оценка по показателя подлежат само оферти, със срок на доставка по-кратък от максималния срок на доставка от документацията.

$$T_{\text{д}} = 30 \times \frac{\text{Дни min.}}{\text{Дни предл.}},$$

където, Дни min. - е минималния срок предложен по обществената поръчка, Дни предл. – е предложения от съответния участник срок на доставка.

Комплексната оценка (КО) на всеки участник се получава, като сума от оценките на офертата по трите показателя, изчислени по формулата:

$$КО = P_1 + P_2$$

Оценката се закръглява с точност до два знака след десетичната запетая (0.00).

Офертата, получила най-висока комплексна оценка, се класира на първо място.